



Arçelik A.Ş.

Sütlüce Karaağaç Caddesi

No: 2/6

Beyoğlu 34445 İstanbul

T: 0212 314 34 34 / 30 20

F: 0212 314 34 82

www.arcelikas.com.tr

**BEKO’DAN TEKİRDAĞ’A YENİ 2 KADIN BAYİ**

**Beko müşteri deneyimini ön plana çıkaran yeni nesil mağazacılık atağına Tekirdağ’da Yeni 100 Kadın Bayi projesi kapsamında açtığı 2 yeni mağazasıyla devam etti. Ev teknolojilerinin lider markalarından Beko’nun, bayi ekosisteminde kadınların temsiliyetini artırmak amacıyla geçtiğimiz Mart ayında başlattığı projeye şimdiye kadar 880 kişi başvurdu. Bayi olmak isteyen girişimcilere mağaza seçiminden kira desteğine, yöneticilik eğitimlerinden mentorluğa kadar desteklerin sağlandığı projeye başvurular** [**https://www.beko.com.tr/100kadinbayi**](https://www.beko.com.tr/100kadinbayi) **adresinden yapılabiliyor.**

Kadının ekonomik ve toplumsal hayatta güçlenmesi hedefiyle pek çok çalışma yürüten Arçelik’in girişimci ekosisteminde kadınların temsiliyetini artırmak için Beko markasıyla başlattığı Yeni 100 Kadın Bayi projesine ilgi büyük oldu. “Beko yeni 100 kadın bayisini arıyor” sloganıyla hayata geçen projeye 8 ayda 880 başvuru oldu. Yeni bayi adaylarıyla beraber toplamda 12 mağaza açıldı, 2019 sonuna kadar 9 mağazanın daha hizmete açılması planlanıyor.<https://www.beko.com.tr/100kadinbayi> adresinden başvuruların alındığı projeyle bayilik almak isteyen girişimci kadınlara başvuru aşamasından itibaren tüm aşamalarda destek veriliyor. Eğitim ve mentorluk imkânı da sunularak kadın liderlerin gelişimlerine katkıda bulunuluyor.

Beko müşteri deneyimini ön plana çıkaran yeni nesil mağazacılık atağına Tekirdağ’da açtığı mağazalarla ile devam etti. Beko’nun Yeni 100 Kadın Bayi projesi kapsamında Çorlu’da bayi ekosistemine katılan Kaanlar firmasının 2 mağazasının açılışına Beko Türkiye Satış Direktörü Arel Atakol katıldı.

**Arel Atakol: “Beko markamız ve bayi teşkilatımızla birlikte güçlenerek büyümeyi ve ülke ekonomisine destek olmayı sürdürüyoruz”**

Yıllardır tüketicilerin hayatına birçok yenilik katmış ve onlara yeni deneyimler yaşatmış bir şirket olarak yatırım yapmaya hız kesmeden devam ettiklerini söyleyen Beko Türkiye Satış Direktörü Arel Atakol, “Beko markamız ve bayi teşkilatımızla birlikte güçlenerek büyümeyi ve ülke ekonomisine destek olmayı sürdürüyoruz. Yeni mağazalarımızda tüketicilerimizi yüksek teknolojiye sahip yenilikçi tasarımlarla buluştururken, müşteri deneyimini de zenginleştiriyoruz. Hedefimiz Türkiye’nin her noktasına modern perakende mağazaları kazandırmak” diye konuştu.

**Mağaza süreçlerinden, mentorluk desteğine pek çok fırsat bir arada**

Proje kapsamında Beko, bayi olmak isteyen girişimcilere mağaza seçiminden kira desteğine, yöneticilik eğitimlerinden mentorluğa kadar maddi ve manevi pek çok destek sağlıyor. Bu fırsatların bir bölümü şöyle:

* Arçelik coğrafi konumlandırma ekibi tarafından mağaza lokasyonunun fırsat analizi yapılarak belirlenmesi, dekorasyon süreçlerinin yürütülmesi
* Kontrat ve sözleşme sonrası açılış etkinlikleri ve reklam olanaklarının sağlanması
* Kira desteği içeren teşvik paketleri
* Mentor ağına katılım ve kadın bayiler için kadın mentor uygulaması
* Mağazacılık ve ürün eğitimleri
* Farklı bir iş kolunda mağazacılık yapan girişimciler için Beko bayisine dönüşüm kolaylıkları